



SAS Sp. z o.o.

Dostawca produktów i rozwiązań z branży meblowej

Profil klienta

SAS Sp. z o.o. działa nieprzerwanie na polskim rynku od 1994r, zajmując się dystrybucją wysokiej jakości produktów dla przemysłu meblowego takich jak obrzeża, płyty, fronty, laminaty, okucia i inne akcesoria. Świadczy również usługi stolarskie oraz produkuje fronty meblowe i blaty kuchenne na zamówienia wg indywidualnych projektów. Klientami SAS są zakłady stolarskie, studia kuchenne a także hurtownie meblowe. Siedziba firmy mieści się w Stęszewie koło Poznania, lecz firma ma silnie rozbudowaną sieć filii na terenie całej Polski, m. in w Warszawie, Łodzi, Gdańsku, Grudziądzu, Lesznie, Lublinie, Krakowie, Szczecinie i Wrocławiu.

Otoczenie gospodarcze

Wartość produkcji przemysłu meblarskiego w Polsce wynosiła 42 mld zł w 2016 r., przy czym warto zaznaczyć, że Polska znajduje się w ścisłej czołówce producentów mebli i jest czwartym największym eksporterem na świecie. Polscy producenci mebli należą do najbardziej przedsiębiorczych w kraju, 99% firm branży meblarskiej to przedsiębiorstwa prywatne, w większości zarządzane i prowadzone rodzinie. Atutem w porównaniu do krajów Unii Europejskiej (obok nowoczesności rozwiązań) są ciągle stosunkowo niższe, w porównaniu z resztą Unii, koszty pracy. Rozpatrując otoczenie od strony sytuacji krajowej, obserwować można wzrost konsumpcji i sprzedaży mebli, czemu sprzyjają rosnące wynagrodzenia i rozwój sektorów bazujących na dostępności funduszy unijnych.

”

Od samego początku pozbawieni byliśmy państwowego wsparcia, które jest obecne w innych dziedzinach gospodarki. Nasz sukces oparty jest wyłącznie na własnej pracy i poszukiwaniu innowacyjności.

Sytuacja Klienta

SAS Sp. z o.o. jest dostawcą dla producentów i hurtowni, więc omijają go kłopoty związane z walką konkurencyjną, jaką toczą między sobą sprzedawcy mebli gotowych. Podlega natomiast surowej ocenie na polu jakości, cen i dostaw produktów. Mając do wyboru kilka strategii rozwoju, SAS ukierunkował swoje wysiłki na zapewnienie najwyższej jakości. Daje to efekty poprzez możliwość nawiązania kontaktów z producentami premium lecz jednocześnie podnosi wysoko wymogi technologiczne, zwiększa nakłady na kontroling i wymusza odpowiedni poziom prezentacji i oferowania produktu. Firma inwestuje zatem cały czas w nowe linie maszyn do produkcji (korzystając przy tym z dużą skutecznością z funduszy europejskich) a na początku 2015r. w Komornikach pod Poznaniem uruchomiła pierwszy w Polsce salon pokazowy - SAS Showroom, gdzie na powierzchni 250m² zaaranżowana została ekspozycja mebli, wykonanych z komponentów dostępnych we własnych hurtowniach. Obroty spółki w 2017r. przekroczyły 150mln netto przy zatrudnionych 210 pracownikach i poszerzony jest zasięg terytorialny – w lutym 2018 otwarty zostaje nowy oddział w Łodzi. SAS został też członkiem Akademii Architekta - Klastra meblowego, gromadzącego firmy, których celem jest współpraca z architektami i poprawa sposobu działania w wybranych zagadnieniach. Firma aktywnie prowadzi media społecznościowe i oferuje online'owe narzędzia do projektowania, kreowania i kalkulowania zamówień.



Problem polega na tym, że niemalże każdy dostawca systemu ERP twierdzi, że jego produkt pasuje do każdej firmy. Mając za sobą dosyć doświadczeń w tym zakresie, mogę stwierdzić, że System-1 jako jeden z niewielu jest faktycznie otwarty i rozumie nasze skomplikowane procesy.

Rozwiązania

Współpraca pomiędzy SAS Sp. o.o. i System-1 nawiązana została pod koniec lat 90, przede wszystkim w zakresie typowego wsparcia ERP w zarządzaniu zasobami (gospodarka magazynowa, finanse i księgowość, kadry i płace), przechodząc zgodnie z trendami gospodarczymi do wsparcia ERP II (włączenie dostawców i klientów w łańcuchy zasobów, mobilne aplikacje, elementy CRM). Ze względu na specyficzny, produkcyjny profil działalności, wypracowany został szereg dodatkowych funkcji w Veritum, takich jak: obsługa zleceń usługowych typu produkcyjnego, możliwość zbiorczego zamawiania do magazynów z eksportami do plików bezpośrednio do dostawców, importy faktur z tworzeniem dokumentów (znacznie skracające czas obsługi dostaw), czy wreszcie rozbudowane obsługi limitów kupieckich, należności i rabatów. System funkcjonuje na bazie danych MSSQL, obsługującej ponad 10 oddziałów SAS i pozwalającej na jednoczesny dostęp kilkudziesięciu użytkowników (w chwili obecnej 65 licencji) bez problemów wydajnościowych.



Musimy trzymać rękę na pulsie i wiedzieć gdzie i jak szukać Klienta i gdzie nas szukają. Aktywna strona internetowa, Facebook, Showroom, narzędzia online to jedna strona sukcesu, z drugiej musi być solidne wsparcie ze strony naszych pracowników, których stale szkolimy, ze strony naszej technologii, którą stale modernizujemy i wreszcie ze strony organizacji i kontroli, gdzie wykorzystujemy Veritum .

Kontakt

Dowiedz się jak zespół Veritum prowadzi sprawną i niezawodną obsługę na terenie całego kraju. Poznaj naszą ofertę, zadzwoń lub napisz i umów się na pokaz! Zapraszamy!

www.veritum.pl | poczta@system-1.pl | tel. 61 831 12 22